

## Motivação **O MILAGRE NA CALÇADA**

Você quer ter mais resultados e ganhar mais dinheiro?

Entregue sua ferramenta para o desconhecido.

Maurício Góis

Essa história aconteceu um dia.

Mas pode acontecer todos os dias com você.

Era uma vez um homem desempregado que sabia tocar um trompete velho e barato.

Ele pensou: - Estou desempregado, minha família passando fome, vou até a uma calçada e tocarei meu trompete para que, no final, as pessoas joguem moedas em meu chapéu.

E assim aconteceu. Ou, melhor, não aconteceu.

Ele tocava e tocava, mas as pessoas passavam de largo sem dar atenção ao som de sua fome e angústia de desemprego.

De repente, o homem notou que um desconhecido parou diante de seu chapéu e perguntou:

- Por que você está assim? A resposta veio pronta: - Eu estou com a família em grande privações e tento ganhar algum dinheiro, mas as pessoas não querem me ouvir e eu estou exausto de tanto tocar a horas sem resultados.

O desconhecido sugere: - Quer me deixar tocar um pouco enquanto você descansa? O homem achou que era uma boa idéia e entregou o trompete ao desconhecido.

Inexplicavelmente o cenário mudou. O desconhecido tocou como um mágico musical e com uma habilidade tão inimaginável que as pessoas pararam para ouvir. Um homem inovador tocando de forma tão diferente ao lado de um pobre tão desesperado! O desempregado, dono do trompete barato, mal podia acreditar no que via. As pessoas jogavam em seu chapéu, não moedas de pouco valor, mas dinheiro gordo e real. O chapéu encheu tanto que derramou pelos lados. Uma multidão encantada aplaudiu entusiasmada enquanto o desempregado permaneceu mudo de emoção.

O desconhecido entregou o trompete para o desempregado, apontou para o chapéu lotado de dinheiro e disse: - Esses são os resultados que você pode ter. Tenha fé, continue a treinar, você é um ser humano igual a mim, a diferença entre nós é apenas a paixão e o treinamento. O desempregado trêmulo meneou a cabeça e agradeceu com suas lágrimas. Enquanto o desconhecido lhe devolvia o trompete, o homem pobre ainda encontrou forças para falar e se comprometer: - Puxa! Eu nunca estive tão motivado para querer tocar como o senhor! Sim! - você pode ser melhor, a decisão está não em seus dedos ou na habilidade de seus lábios, mas, sim, em seu cérebro motivado. Não existe trompete velho diante da mente apaixonada e do treinamento diário. O desconhecido abraçou confiante o homem pobre e se despediu. Quando já estava para dobrar o outro lado da rua, ouviu o desempregado gritar, impaciente: - Mas, mas, me diga, eu esqueci de perguntar, qual é mesmo o seu nome?

O desconhecido olhou para trás, e disse: - Bem, eu ainda não cheguei lá. Mas vou chegar. Meu nome é Louis Armstrong.

### **MORAL DA HISTÓRIA:**

Eu não sei os resultados que você tem em seu trabalho.

Não conheço o toque que você consegue dar em seu setor.

Mas a pergunta é inevitável: - Por que você está assim? Por que a música de seus resultados é essa? Os Clientes param para ouvir os sons de sua produtividade?

Sim, eu sei que você está fazendo o seu melhor, que está dando tudo que pode e sabe.

Mas acontece que você não é avaliado pelo esforço que faz e, sim, pelos resultados que consegue. Está na hora, então, de você deixar o desconhecido surgir em sua vida. Ele se chama mudança, reciclagem e atualização. Entregue a ele seus instrumentos de coragem, ousadia, iniciativa, talento, desempenho e assertividade. E, depois, siga-o.

Tenha humildade para pedir ajuda a quem sabe mais que você. Se você é um gerente fique alerta para localizar maus resultados e dê o exemplo. Ser gerente é provocar comportamentos de iniciativas, - é despertar nos outros o querer ser melhor. E, se você der o exemplo, as pessoas seguirão seus passos de vencedor.

Mas se o trompete da sua vida pessoal estiver muito ruim ou gravemente destruído, e prejudicando seu desempenho profissional, por favor, não se desanime, entregue-o, agora, nas mãos do Eterno.

Seus resultados mudarão para melhor. Os Clientes pararão para ouvir você. Um milagre acontecerá. E todos ficarão sabendo que o Desconhecido um dia passou por sua calçada.

### ***MAURÍCIO GÓIS***

É empresário, palestrante, autor e consultor.

Para contratar envie um e-mail para: [contato@mauriciogois.com.br](mailto:contato@mauriciogois.com.br)